



## ECHT. ANDERS. WIRKSAM.

Wertvolle Trainingsmaßnahmen  
für Führung & Vertrieb.

### Ausbildungen / Studiengänge

- Außendienst
- Key-Account
- Regionaler Verkaufsleiter
- Nationaler Verkaufsleiter
- Berater
- Geschäftsführer
- Unternehmer

- Dipl. Mentaltrainer
- Dipl. Betriebswirt IFM
- Kommunikationswirt
- Bankkaufmann
- Fachkaufmann für Werbung & Kommunikation
- POP-Communication-Manager
- Pharmareferent

### Berufliche Stationen

### Was macht Stevan besonders?

Weil Stevan Ihnen eine vielleicht einzigartige Kombination aus tiefem Praxis- und Branchenwissen mit mentalen Aspekten bietet. Echte Entwicklung kann nur aus einem inneren Antrieb heraus erfolgen. Stevan schafft es über eine ehrliche Beziehungsebene Menschen zum Reflektieren anzuregen. Nur dadurch entsteht zielführendes und nachhaltiges Handeln.

Es ist Stevan's starkes Motiv, Menschen in der Führung und im Vertrieb auf Ihrem Weg zu mehr Erfolg und Zufriedenheit begleiten und unterstützen zu können. Stevan entwickelt Persönlichkeiten. Fordern, doch dabei fundiert und respektvoll.

### Warum sollten Sie sich für eine Zusammenarbeit mit Stevan entscheiden?